**28 de FEBRERO de 2012**

Una empresa que fabrica un único producto, presenta la siguiente información: Ventas 350.000 unidades, Producción Terminada en el ejercicio 330.000 unidades, Inventario inicial de producción terminada 30.000 unidades (Cu = $/u 97,3), precio unitario $/u 140, gastos de comercialización variables $7.875.000, gastos fijos totales $3.150.000, contribución marginal de la empresa $6.750.000. Si la empresa lleva sistema de directo, con criterio F.I.F.O (primero ingresado primero salido), para valorizar los inventarios.

Se pide determinar con los datos anteriores:

1. El valor monetario del Costo unitario de fabricación medido en el período (CVu).
2. El Costo de ventas de la empresa para el período.
3. La utilidad neta operativa después de impuestos (Tasa de impuesto a las ganancias es 35%).
4. El Inventario final de producción terminada, expresado en unidades monetarias.
5. El punto de equilibrio (Qo) en unidades físicas.

**27 de SEPTIEMBRE de 2013**

Una empresa muestra la información que aparece a continuación: Precio unitario $/u 1,61, costo variable unitario de fabricación $/u 0,835, cantidad producida 1.000 u/año, cantidad vendida 800 u/año, inventario inicial producción terminada 0 (cero), gastos variables de comercialización 120 $/año, gastos de fabricación fijos 300 $/año, gastos de comercialización fijos 200 $/año.

Se pide:

1. El costo de ventas (sistema de costeo directo).
2. El costo de ventas (sistema de costeo integral o por absorción).
3. El resultado del ejercicio después de impuesto a las ganancias (sistema de costeo directo).
4. El resultado del ejercicio después de impuesto a las ganancias (sistema de costeo integral o por absorción).
5. Argumente sobre las razones que determinan la diferencia de las utilidades netas después de impuesto a las ganancias entre los dos sistemas de costeo.

**19 de FEBRERO de 2013**

Una empresa que fabrica un único producto, presenta la siguiente información: costo de materias primas 3.600.000 $/período, costo de mano de obra directa 1.400.000 $/período, gastos de fabricación fijos 400.000 $/período, gastos de fabricación variables 400.000 $/período, gastos de comercialización fijos 500.000 $/período, gastos de comercialización variables 600.000 $/período, gastos administrativos y financieros 252.000 $/período. Cantidad producida 144.000 u / período. Cantidad vendida 150.000 u / período. Precio unitario: 60$/unidad. Existencias de Producción terminada al iniciar el período: 12.000 u (valorizadas a $44). Sistema de Costeo Variable o Directo. Valuación de inventarios PPP (Precio Promedio Ponderado).

Determine:

1. La Utilidad neta operativa después de impuestos (tasa de impuesto a las ganancias 35%).
2. El Tiempo de Inmovilización del capital destinado a Producción Terminada, expresado en días.
3. El Margen sobre ventas del período.
4. El Punto de Equilibrio económico o de Cobertura expresado en unidades de producto y en unidades monetarias.

**11 de DICIEMBRE de 2012**

Una empresa que fabrica un único producto, registró para el período 2011 un costo de materias primas por $3.000.000, un costo de mano de obra directa por $680.000, gastos de fabricación variables por $400.000, gastos de fabricación fijos por $300.000, gastos de comercialización variables $150.000, gastos de comercialización y administrativos fijos $400.000. El área comercial informa que se vendieron 500.000 unidades a un precio promedio de 12 $/u. El área de fabricación informa que se produjeron 480.000 unidades. El área administrativa informa que al comienzo del ejercicio había 40.000 unidades, valorizadas a $/u 9 y el patrimonio inicial era de $3.000.000. Suponga sistema de costeo directo, sistema de valuación de inventarios FIFO y tasa de impuesto a las ganancias del 35%.

1. Determine el valor del costo unitario de fabricación.
2. Desarrolle el cuadro de resultados del período.
3. Calcule el punto de equilibrio económico de la empresa (utilizar solo costos del período actual).
4. Calcule la rentabilidad del patrimonio neto promedio de la empresa (ROE).

**5 de AGOSTO de 2013**

Una empresa que fabrica un único producto, registró durante el período 2012 la compra de 10.000 unidades de su única materia prima por $1.200.000, un consumo de 120.000HH de mano de obra directa a 20 $/HH incluidas las cargas sociales, gastos de fabricación por $1.000.000, gastos de comercialización y administrativos $2.000.000. El área comercial informa que se vendieron 120.000 unidades a un precio promedio de 90$/u. El área de fabricación informa que se produjeron 110.000 unidades. Al principio del ejercicio había 20.000 u de producto terminada a 40 $/u, y 800 unidades de materia prima valuadas a 100$/unidad, y al final del ejercicio quedaron 10.000 u de producto terminado, y 400 unidades de materia prima. El patrimonio neto inicial es de $5.000.000. Suponga sistema de costeo por absorción, sistema de valuación de inventarios LIFO.

Determine:

1. El costo de ventas.
2. La utilidad neta operativa después de impuestos a las ganancias (35%).
3. El margen sobre ventas (rentabilidad de las ventas).
4. El índice de rotación del patrimonio neto promedio de la empresa.
5. La rentabilidad del patrimonio neto de la empresa (ROE).

**2 de OCTUBRE de 2014**

Una empresa que fabrica un único producto, registró durante el período 2013 la compra de 10.000 unidades de su única materia prima por $1.200.000, un consumo de 120.000HH de mano de obra directa a 80 $/HH incluidas las cargas sociales, gastos de fabricación por $1.000.000, gastos de comercialización y administrativos $2.456.400. El área comercial informa que se vendieron 108.000 unidades a un precio promedio de 160$/u. El área de fabricación informa que se produjeron 98.880 unidades. Al principio del ejercicio había 20.000 u de producto terminada a 105 $/u, y 1000 unidades de materia prima valuadas a 110$/unidad, y al final del ejercicio quedaron 10.880 u de producto terminado, y 400 unidades de materia prima. El patrimonio neto inicial es de $15.804.000. Suponga sistema de costeo por absorción, sistema de valuación de inventarios LIFO.

Determine:

1. El costo de ventas.
2. La utilidad neta operativa después de impuestos a las ganancias (35%).
3. El índice del margen sobre ventas (rentabilidad de las ventas).
4. El índice de rotación del patrimonio neto de la empresa.
5. El índice de la rentabilidad del patrimonio neto de la empresa (ROE).

**4 de DICIEMBRE de 2012**

La empresa XXX al finalizar el período contable dispone de la siguiente información: Caja y bancos $ 163.325, Bienes de uso $ 350.000, Proveedores (deudas con)$ 101.160, Créditos por ventas $ 154.500, Deudas prendarias $ 144.420, Ventas (anuales) $ 1.854.000, comisión por ventas 5%, stock inicial de productos terminados 6.500 unidades a $ 19 cada una, stock final 10.000 unidades, precio de venta $36, Patrimonio Neto Inicial $ 420.000, Mano de obra directa 32.445 hh a $ 10 por hora hombre (cargas sociales incluidas), materia prima utilizada en el período 75.705 Kg. a 10 $/Kg., gastos de comercialización fijos $/período 50.000, gastos administrativos y financieros $/período 45.500(fijos), gastos de fabricación fijos 150.000 $/período, gastos de fabricación variables $183.500 Método de valorización de stock: primero entrado, primero salido. Sistema de costeo variable. Tasa de Impuesto a las Ganancias 35%. No hay existencias de materia prima y de producción en proceso al inicio y al final del período.

1. Elabore el cuadro de resultados.
2. Elabore el Balance General.
3. Calcule el costo de fabricación unitario del período.
4. Determine el Punto de equilibrio económico.

**3 de OCTUBRE de 2012**

Con los siguientes datos tomados de una empresa que produjo un único producto y utilizó sistema de costeo directo, determine:

1. Costo unitario de fabricación. 5 puntos
2. Costo de ventas o Costo de lo vendido. 5 puntos
3. El Cuadro de resultados del período. 10 puntos
4. La rentabilidad del negocio o del activo (ROA). 5 puntos
5. La rentabilidad obtenida por los socios de la empresa (ROE). 5 puntos
6. Punto de equilibrio económico. 10 puntos
7. Punto de equilibrio financiero. 10 puntos

Costo de materia prima 2.000.000 $/año, costo de mano de obra directa 2.500.000 $/año, gastos de fabricación erogables fijos 200.000 $/año, gastos de fabricación no erogables fijos 100.418 $/año, gastos de fabricación erogables variables 400.000 $/año, gastos de comercialización erogables variables 240.000 $/año, gastos de comercialización erogables fijos 130.000 $/año, gastos de comercialización no erogables fijos 55.614 $/año, gastos administrativos y financieros erogables 259.352 $/año, cantidad producida 70.000 unidades y cantidad vendida 60.000 unidades, precio unitario 120 $, tasa de impuesto a las ganancias 35%. Activo total al inicio el ejercicio $18.690.000, índice de endeudamiento al inicio del ejercicio 40%.

**6 de MARZO de 2012**

Una empresa que fabrica un único producto, registró un costo de materias primas por $300.000, un costo de mano de obra directa por $60.000, gastos de fabricación variables por $40.000, gastos de fabricación fijos por $30.000, gastos de comercialización variables $15.000, gastos de comercialización y administrativos fijos $40.000. El área comercial informa que se vendieron 50.000 unidades a un precio promedio de 20 $/u. El área de fabricación informa que se produjeron 40.000 unidades. El área administrativa informa que al comienzo del ejercicio había 15.000 unidades, valorizadas a $/u 12 y el patrimonio inicial era de $3.000.000. Suponga, tas a de impuesto a las ganancias 35%, sistema de de costeo directo, sistema de valuación de inventarios LIFO.

Determine:

1. El costo de ventas.
2. El cuadro de resultados, hasta calcular la utilidad neta operativa después de impuestos a las ganancias.
3. El valor final de la producción terminada al finalizar el ejercicio.
4. El margen sobre ventas (rentabilidad de las ventas).
5. El índice de rotación del patrimonio neto de la empresa.
6. La rentabilidad del patrimonio neto de la empresa.

**25 de FEBRERO de 2014**

La empresa AAA al finalizar el período contable dispone de la siguiente información: Caja y bancos $ 35.500, Bienes de uso $ 220.000, Proveedores (deudas con)$ 70.000, Créditos por ventas $ 130.000, Deudas c/ garantía prendaria $ 60.000, Ventas (anuales) $ 1.200.000, comisión por ventas 5%, stock inicial de productos terminados 6.500 unidades a $ 19 cada una, stock final 10.000 unidades, precio de venta $25, Patrimonio Neto Inicial $ 420.000, Mano de obra directa 32.445 h. a $ 10 por hora hombre (cargas sociales incluidas), materia prima utilizada en el período 75.705 Kg. a 10 $/Kg., gastos de comercialización fijos $/período 20.000(fijos) y gastos administrativos y financieros $/período 45.000(fijos), gastos de fabricación fijos 10.000 $/período. Método de valorización de stock: primero entrado, primero salido. Sistema de costeo variable. Tasa de Impuesto a las Ganancias 35%.

1. Calcule el costo de fabricación unitario del período.
2. Elabore el Cuadro de Resultados del período.
3. Elabore el Balance General al finalizar el período.
4. Calcule el Punto de equilibrio económico expresado en unidades monetarias.